

# DIE STRATEGIE

## OPTIMIERUNG

**Handeln** Sie vor Ihrem Unternehmensverkauf.

Optimieren Sie die **Ertragskraft** Ihres Unternehmens.

Ermitteln Sie Ihren Handlungsbedarf durch einen **Unternehmens-Check**.



Setzen Sie die konkreten **Handlungsempfehlungen** mit unserer Unterstützung um.

Erhöhen Sie nachhaltig den **Wert** Ihres Unternehmens.



ERZIELEN SIE SO EINEN  
BESSEREN **VERKAUFSPREIS**.

## STRATEGIE DES UNTERNEHMENSVERKAUFS

**Professionalität, Seriosität,  
Kompetenz** und **Diskretion**  
sind unsere unabdingbaren  
Grundsätze.

M & A STRATEGIE GMBH  
Frauenstraße 11  
89073 Ulm

TELEFON: +49 731 / 15 97 93 38  
FAX: +49 731 / 15 97 93 39  
E-MAIL: [office@ma-strategie.de](mailto:office@ma-strategie.de)

[www.ma-strategie.de](http://www.ma-strategie.de)

## M & A STRATEGIE GmbH



Erfolgreiche Unternehmens-  
transaktionen erfordern eine  
strategische Vorbereitung.

Verwirklichen Sie Ihren  
Unternehmensverkauf mit  
professioneller Unterstützung.

[www.ma-strategie.de](http://www.ma-strategie.de)

# AM ANFANG STEHT DIE STRATEGIE

## UNTERNEHMENSWERT

Die Attraktivität Ihres Unternehmens bestimmt seinen Wert. Maßgeblich dafür sind:

- **Zukunftsfähiges Geschäftsmodell + Innovationskraft**
- **Gute Organisation + geordnete Prozessabläufe**
- **Zeitgemäßes Marketing + schlagkräftiger Vertrieb**
- **Nachhaltige Ertragskraft**

Immer wieder stellen wir fest, dass Unternehmen nicht reif zum Verkauf sind oder aber aufgrund vernachlässigter Ertragsorientierung nur einen unzureichenden Kaufpreis erzielen können.

## UNTERNEHMENS- UND STRATEGIE-CHECK

Ausgehend von einer kompakten Analyse Ihres Unternehmens entwickeln wir mit Ihnen konkrete Handlungsempfehlungen. Sie priorisieren, welche davon wann umgesetzt werden. Unsere praxiserfahrenen Experten unterstützen Sie dabei.



## BERATERTEAM DER M & A STRATEGIE GMBH

Pre M & A und Post Merger Integration:



### **DR. HARTMUT SCHNEIDER**

Rechtsanwalt, Ulm  
Geschäftsführender Gesellschafter

Strategieberatung, Transaktionsbegleitung,  
Coaching familieninterne Unternehmensnachfolge



### **DR. DANIEL SCHALLMO**

MBA, Ulm  
Partner

Strategieentwicklung, Geschäftsmodellinnovation, Prozessmanagement, Design Thinking



### **THOMAS BAUER**

Dipl.-Volkswirt, Neu-Ulm  
Partner

Controlling, Planung, Finance,  
Konzern-Reporting



### **REINHARD HÄUSLER**

Dipl.-Kfm., Elchingen  
Interim Manager & Berater

Interim Management, Kostenoptimierung,  
kfm. und kulturelle Integration von Unternehmen



### **KLAUS WENDE**

Dipl. Ing. Dipl. Wirtschaftsing., Ulm  
Interim Manager & Berater

Vertriebsorganisation, Coaching, Führungskräfterecruiting, Markterschließung Indien

## BERATERNETZWERK

Neben dem Kernteam eigener Berater verfügt die M & A Strategie GmbH über ein ständig wachsendes Netzwerk ausgewählter Berater mit unterschiedlichen Kernkompetenzen.

## WEITERE KOMPETENZFELDER

So greifen wir zurück auf weitere sehr erfahrene Netzwerkpartner mit unterschiedlicher Branchenerfahrung u.a. in den Bereichen Prozessmanagement, Gesamtanlageneffektivität, Wertstromdesign, Businessplan, Controlling, Restrukturierung, Liquiditätsmanagement, Financial Planning, HR-Strategie, Datenschutz, Personalmanagement, Mitarbeiterintegration bei M & A-Prozessen. Führen Sie gerne mit uns ein unverbindliches Erstgespräch.



*„Die Einschaltung des professionellen Teams von Dr. Schneider hat meinen Unternehmensverkauf zu einem vollen Erfolg gemacht“, äußerte sich ein erfolgreicher schwäbischer Unternehmer.*